

**CÔNG TY TNHH
ORIFLAME VIỆT NAM**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 2023-CASH AWD-150%

TP. Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 02 năm 2023

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam

Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh

Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826

Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 028 38451826 Ext: 401 / 0904978349

Email: huyen.le@oriflame.com

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Nhân đôi tốc độ
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: TP. Hồ Chí Minh
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)

4. Thời gian khuyến mại: 24/02/2023 - 31/12/2024

Mỗi Nhà phân phối (NPP) có thời gian khuyến mại tối đa là 12 tháng.

Hạn chót NPP đăng ký tham gia chương trình là ngày 31/12/2023.

NPP có thể chọn thời điểm tham gia khác nhau (tùy thuộc vào thời điểm đạt điều kiện và có đăng ký tham gia chương trình) thì sẽ có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024.

5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm mang nhãn hiệu Oriflame theo Danh mục hàng hóa đính kèm

Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):

6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Tiền mặt dưới hình thức chuyển khoản

7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối) mở các chức danh (danh hiệu) bên dưới trong khoảng thời gian khuyến mại và đăng ký tham gia chương trình "Nhân đôi Tốc độ" này:

- Giám đốc độc lập (Director)
- Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director)
- Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director)
- Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có
9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 3.700.000.000 VNĐ (Ba tỷ bảy trăm triệu đồng)

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

- Công ty cam kết thực hiện đúng hạn mức thực hiện khuyến mại được quy định tại Điều 6 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
- Công ty cam kết không vi phạm điểm h khoản 1 Điều 5 Nghị định 40/2018/NĐ-CP.
- Công ty cam kết thực hiện khuyến mại theo điều 14, nghị định 81/2018/NĐ-CP “Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng”
- Công ty cam kết hạn mức tối đa về giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại đảm bảo giá trị vật chất dùng để khuyến mại cho một đơn vị hàng hóa, dịch vụ được khuyến mại không vượt quá 50% giá của đơn vị hàng hóa, dịch vụ được khuyến mại đó trước thời gian khuyến mại.

Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:

A. Điều kiện tham gia chương trình:

Bước 1:	Hạn chót nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình là 31/12/2023.
Bước 2:	NPP đã hoàn thành Bước 1 như trên mở chức danh (danh hiệu) mới lần đầu tiên trong khoảng thời gian từ 01/2023 đến 12/2023: - Giám đốc độc lập (Director) - Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director) - Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director) - Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director) - Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)

Lưu ý:

- Mọi trường hợp đã đạt Bước 2 nhưng bỏ lỡ đăng ký Bước 1 ở tháng liền trước đều không được xem xét.
- Trong thời gian tham gia chương trình, Nhà phân phối không vi phạm Quy tắc hoạt động và Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp của Công ty
- Chức danh (danh hiệu) của nhà phân phối được xét căn cứ theo điểm 1, khoản 2.2, mục 2 - Kế hoạch trả thưởng của Công ty TNHH Oriflame Việt Nam được đăng ký và đăng tải trên website của Cục Cạnh tranh và Bảo vệ người tiêu dùng <https://www.vcca.gov.vn/> (hoặc chi tiết vui lòng xem tệp đính kèm thông báo này)

B. Nội dung chương trình khuyến mại:

NPP đăng ký tham gia chương trình duy trì doanh số mua hàng mỗi tháng sau khi mở chức danh (danh hiệu) mới lần đầu tiên từ 2.970.250 VNĐ/ tháng trở lên trong suốt thời gian tham gia chương trình, sẽ được tham gia lần lượt 2 chương trình như sau:

Chương trình 1:

Trong vòng 6 tháng kể từ khi NPP mở chức danh (danh hiệu) mới:

- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập (Director) và có 1 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 6.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director) và có 2 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 12.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director) và có 3 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 18.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director) và có 4 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 24.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director) và có 5 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 36.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director) và có 6 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 48.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director) và có 7 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 60.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director) và có 8 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 144.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director) và có 9 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 180.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director) và có 10 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 216.000.000 VNĐ.
- Nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director) và có 11 buổi chia sẻ kinh nghiệm sử dụng sản phẩm mỗi tháng sẽ được nhận quà tặng bằng tiền mặt 252.000.000 VNĐ.

Chương trình 2:

Sau khi NPP tham gia chương trình 1 và nhận được khuyến mãi từ chương trình 1, trong vòng 6 tháng tiếp theo tiếp tục tham gia chương trình 2 đồng thời đáp ứng yêu cầu của chương trình khuyến mãi sẽ nhận được quà tặng như sau:

- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập (Director) sẽ được tặng 4.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director) sẽ được tặng 8.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director) sẽ được tặng 12.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director) sẽ được tặng 16.000.000 VNĐ.

- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director) sẽ được tặng 24.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director) sẽ được tặng 32.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối duy trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director) sẽ được tặng 40.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director) sẽ được tặng 96.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director) sẽ được tặng 120.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director) sẽ được tặng 144.000.000 VNĐ.
- Mỗi tháng nhà phân phối trì chức danh (danh hiệu) Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director) sẽ được tặng 168.000.000 VNĐ.

C. Điều kiện nhận thưởng:

- Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng chương trình 2 đối với các tháng đạt điều kiện. Nghĩa là mỗi NPP tham gia có tối đa 6 lần (6 tháng) nhận Chương trình 2, tháng nào không đạt điều kiện xem như NPP không được nhận Chương trình 2 của tháng đó.
- Mỗi NPP mở chức danh mới được phép tham gia 1 lần duy nhất chương trình này (Chương trình 1 và Chương trình 2) kể từ khi mở chức danh, nghĩa là khung thời gian khuyến mại của mỗi NPP tính trên 2 đợt nhận thưởng không quá 12 tháng liên tục gần nhất. NPP chọn thời điểm tham gia khác nhau có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024.
- NPP tham gia và đạt điều kiện nhận Chương trình 1 chậm nhất là 31/12/2023, sau đó có 6 tháng để tham gia và nhận chương trình 2.

D. Thời điểm xét kết quả để trao tặng: Vào cuối mỗi đợt của chương trình kể từ khi NPP mở chức danh và hoàn thành các cam kết. NPP đạt đủ điều kiện được trao tặng vào tháng tiếp theo kể từ sau tháng xem xét kết quả để trao tặng.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN



Hà Thị Quỳnh Trâm

Số: 2023-CASH AWD-150%

Hà Nội, ngày 20 tháng 12 năm 2022

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG HÀ NỘI

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam

Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh

Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826

Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 028 38451826 Ext: 401 / 0904978349

Email: huyen.le@oriflame.com

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Nhân đôi tốc độ
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Hà Nội
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
4. Thời gian khuyến mại: 01/01/2023 - 31/12/2024

Mỗi Nhà phân phối (NPP) có thời gian khuyến mại tối đa là 12 tháng.

NPP có thể chọn thời điểm tham gia khác nhau (tùy thuộc vào thời điểm mở chức danh mới và đăng ký tham gia chương trình) thì sẽ có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024.

Hạn chót NPP đăng ký tham gia chương trình là ngày 31/12/2023.

5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm Oriflame

Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):

6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Tiền mặt dưới hình thức chuyển khoản

7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối) mở một trong các chức danh (danh hiệu) bên dưới trong khoảng thời gian từ 1/1/2023 đến 31/12/2023 và đăng ký tham gia chương trình "Nhân đôi Tốc độ" này:

- Giám đốc độc lập (Director)
- Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director)
- Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director)
- Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director)

- Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có

9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 6.200.000.000 VNĐ (Sáu tỷ hai trăm triệu đồng)

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:

A. Điều kiện tham gia chương trình:

Bước 1:	Nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình trong khoảng thời gian từ 01/01/2023 đến 31/12/2023.
Bước 2:	NPP đã hoàn thành Bước 1 như trên mở (doanh số) chức danh (danh hiệu) mới lần đầu tiên trong khoảng thời gian từ 01/12/2023 đến 31/12/2023: - Giám đốc độc lập (Director) - Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director) - Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director) - Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director) - Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)
Lưu ý: - Mọi trường hợp đã đạt Bước 2 nhưng bỏ lỡ đăng ký Bước 1 ở tháng liền trước đều không được xem xét. - Mỗi chức danh chỉ được tham gia chương trình một lần. - Trong thời gian tham gia chương trình, Nhà phân phối không vi phạm Quy tắc hoạt động và Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp của Công ty	

B. Ưu đãi và điều kiện nhận ưu đãi:

- Điều kiện nhận ưu đãi: Mỗi NPP kể từ khi mở chức danh cần duy trì doanh số cá nhân tối thiểu 200 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.970.000 VNĐ) mỗi tháng trong suốt thời gian tham gia chương trình.
- Có 2 đợt Ưu đãi dành cho mỗi nhà NPP kể từ khi mở chức danh, tùy thuộc vào tích lũy (điều kiện nhận ưu đãi) của NPP như sau:

Ưu đãi 1: Trong vòng 6 tháng kể từ khi NPP mở chức danh mới:

Chức danh (NPP chỉ nhận được ưu đãi mở chức danh khi doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue phải duy trì trong 03 tháng (không cần liên tục) trong thời gian 06 tháng liên tục gần nhất)	Doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Điều kiện nhận ưu đãi: Cam kết tổ chức huấn luyện với số lần/tháng trong vòng 6 tháng kể từ tháng nhận ưu đãi	Ưu đãi (VNĐ)
Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 10.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ); hoặc Doanh số nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và 01 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ)	1	6.000.000
Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 02 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 297.000.000 VNĐ)	2	12.000.000
Senior Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 03 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 445.500.000 VNĐ)	3	18.000.000
Sapphire Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 04 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 584.000.000 VNĐ)	4	24.000.000
Diamond Director	Đạt 06 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 891.000.000 VNĐ)	5	36.000.000
Senior Diamond Director	Đạt 08 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.188.000.000 VNĐ)	6	48.000.000

Chức danh (NPP chỉ nhận được ưu đãi mở chức danh khi doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue phải duy trì trong 03 tháng (không cần liên tục) trong thời gian 06 tháng liên tục gần nhất)	Doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Điều kiện nhận ưu đãi: Cam kết tổ chức huấn luyện với số lần/tháng trong vòng 6 tháng kể từ tháng nhận ưu đãi	Ưu đãi (VNĐ)
Double Diamond Director	Đạt 10 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.485.000.000 VNĐ)	7	60.000.000
Executive Director	Đạt 12 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	8	144.000.000
Gold Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 6 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.138.400.000 VNĐ)	9	180.000.000
Sapphire Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 9 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.207.600.000 VNĐ)	10	216.000.000
Diamond Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và toàn bộ 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 4.276.800.000 VNĐ)	11	252.000.000

Ưu đãi 2: Sau khi nhận Ưu đãi 1, nếu NPP tiếp tục duy trì tiếp doanh số chức danh đã mở ở Ưu đãi 1 trong vòng 6 tháng tiếp theo sau đó, NPP sẽ nhận được ưu đãi mỗi tháng như sau:

Chức danh NPP đã mở khi tham gia Ưu đãi 1	Doanh số mua hàng duy trì trên 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Ưu đãi (mỗi tháng) (VNĐ)
Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 10.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ); hoặc Doanh số nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và 01 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ)	4.000.000
Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 02 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 297.000.000 VNĐ)	8.000.000
Senior Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 03 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 445.500.000 VNĐ)	12.000.000
Sapphire Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 04 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 584.000.000 VNĐ)	16.000.000
Diamond Director	Đạt 06 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 891.000.000 VNĐ)	24.000.000
Senior Diamond Director	Đạt 08 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.188.000.000 VNĐ)	32.000.000
Double Diamond Director	Đạt 10 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.485.000.000 VNĐ)	40.000.000
Executive Director	Đạt 12 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	96.000.000
Gold Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 6 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.138.400.000 VNĐ)	120.000.000
Sapphire Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 9 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.207.600.000 VNĐ)	144.000.000
Diamond Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	168.000.000

Chức danh NPP đã mở khi tham gia Ưu đãi 1	Doanh số mua hàng duy trì trên 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Ưu đãi (mỗi tháng) (VNĐ)
	VNĐ) và toàn bộ 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 4.276.800.000 VNĐ)	
Lưu ý: - Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng Ưu đãi 2 đối với các tháng đạt điều kiện. Nghĩa là mỗi NPP tham gia có tối đa 6 lần (6 tháng) nhận Ưu đãi 2, tháng nào không đạt điều kiện xem như NPP không được nhận Ưu đãi 2 của tháng đó. - Mỗi NPP mở chức danh mới được phép tham gia 1 lần duy nhất chương trình này (Ưu đãi 1 và Ưu đãi 2) kể từ khi mở chức danh, nghĩa là khung thời gian khuyến mại của mỗi NPP tính trên 2 đợt nhận ưu đãi không quá 12 tháng liên tục gần nhất. NPP chọn thời điểm tham gia khác nhau có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024. - NPP tham gia và đạt điều kiện nhận Ưu đãi 1 chậm nhất là 31/12/2023, sau đó có 6 tháng để tham gia và nhận Ưu đãi 2		

Ghi chú và giải thích:

- “BP” là điểm kinh doanh, 1 BP tương đương với doanh số mua hàng khoảng 14.850 đồng
- “21%” còn gọi là “Nhánh 21%” là 1 Nhánh của NPP có doanh số từ 10.000 BP trở lên, tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 đồng
- “Nhóm cá nhân” của một NPP là Hệ thống của NPP đó, bao gồm Khách hàng VIP (nếu có) (nhưng không bao gồm Nhánh 21%)
- “Doanh số cá nhân” là doanh số mua Sản phẩm Oriflame của một NPP tích lũy trong một tháng (hay còn gọi là một chu kỳ Catalogue)

C. Thời điểm xét kết quả để trao tặng: Vào cuối mỗi đợt của chương trình kể từ khi NPP mở chức danh và hoàn thành các cam kết. NPP đạt đủ điều kiện được trao tặng vào tháng tiếp theo kể từ sau tháng xem xét kết quả để trao tặng.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN


Tổng Giám đốc
Hà Thị Quỳnh Trâm

Số: 2023-CASH AWD-150%

Đà Nẵng, ngày 20 tháng 12 năm 2022

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG ĐÀ NẴNG

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam

Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh

Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826

Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 028 38451826 Ext: 401 / 0904978349

Email: huyen.le@oriflame.com

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Nhân đôi tốc độ
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Đà Nẵng
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)

4. Thời gian khuyến mại: 01/01/2023 - 31/12/2024

Mỗi Nhà phân phối (NPP) có thời gian khuyến mại tối đa là 12 tháng.

NPP có thể chọn thời điểm tham gia khác nhau (tùy thuộc vào thời điểm mở chức danh mới và đăng ký tham gia chương trình) thì sẽ có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024.

Hạn chót NPP đăng ký tham gia chương trình là ngày 31/12/2023.

5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm Oriflame

Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):

6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Tiền mặt dưới hình thức chuyển khoản

7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối) mở một trong các chức danh (danh hiệu) bên dưới trong khoảng thời gian từ 1/1/2023 đến 31/12/2023 và đăng ký tham gia chương trình "Nhân đôi Tốc độ" này:

- Giám đốc độc lập (Director)
- Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director)
- Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director)
- Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director)
- Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director)
- Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director)

- Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có

9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 550.000.000 VNĐ (Năm trăm năm mươi triệu đồng)

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:

A. Điều kiện tham gia chương trình:

Bước 1:	Nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình trong khoảng thời gian từ 01/01/2023 đến 31/12/2023.
Bước 2:	NPP đã hoàn thành Bước 1 như trên mở (doanh số) chức danh (danh hiệu) mới lần đầu tiên trong khoảng thời gian từ 01/12/2023 đến 31/12/2023: - Giám đốc độc lập (Director) - Giám đốc độc lập Vàng (Gold Director) - Giám đốc độc lập Vàng Cấp cao (Senior Gold Director) - Giám đốc độc lập Ngọc Bích (Sapphire Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương (Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Cấp cao (Senior Diamond Director) - Giám đốc độc lập Kim Cương Đôi (Double Diamond Director) - Giám đốc Điều hành độc lập (Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Vàng (Gold Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Ngọc Bích (Sapphire Executive Director) - Giám đốc Điều hành độc lập Kim Cương (Diamond Executive Director)

Lưu ý:

- Mọi trường hợp đã đạt Bước 2 nhưng bỏ lỡ đăng ký Bước 1 ở tháng liền trước đều không được xem xét.
- Mỗi chức danh chỉ được tham gia chương trình một lần.
- Trong thời gian tham gia chương trình, Nhà phân phối không vi phạm Quy tắc hoạt động và Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp của Công ty

B. Ưu đãi và điều kiện nhận ưu đãi:

- Điều kiện nhận ưu đãi: Mỗi NPP kể từ khi mở chức danh cần duy trì doanh số cá nhân tối thiểu 200 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.970.000 VNĐ) mỗi tháng trong suốt thời gian tham gia chương trình.
- Có 2 đợt Ưu đãi dành cho mỗi nhà NPP kể từ khi mở chức danh, tùy thuộc vào tích lũy (điều kiện nhận ưu đãi) của NPP như sau:

Ưu đãi 1: Trong vòng 6 tháng kể từ khi NPP mở chức danh mới:

Chức danh (NPP chỉ nhận được ưu đãi mở chức danh khi doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue phải duy trì trong 03 tháng (không cần liên tục) trong thời gian 06 tháng liên tục gần nhất)	Doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Điều kiện nhận ưu đãi: Cam kết tổ chức huấn luyện với số lần/tháng trong vòng 6 tháng kể từ tháng nhận ưu đãi	Ưu đãi (VNĐ)
Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 10.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ); hoặc Doanh số nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và 01 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ)	1	6.000.000
Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 02 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 297.000.000 VNĐ)	2	12.000.000
Senior Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 03 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 445.500.000 VNĐ)	3	18.000.000
Sapphire Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 04 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 584.000.000 VNĐ)	4	24.000.000
Diamond Director	Đạt 06 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 891.000.000 VNĐ)	5	36.000.000
Senior Diamond Director	Đạt 08 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.188.000.000 VNĐ)	6	48.000.000

Chức danh (NPP chỉ nhận được ưu đãi mở chức danh khi doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue phải duy trì trong 03 tháng (không cần liên tục) trong thời gian 06 tháng liên tục gần nhất)	Doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Điều kiện nhận ưu đãi: Cam kết tổ chức huấn luyện với số lần/tháng trong vòng 6 tháng kể từ tháng nhận ưu đãi	Ưu đãi (VNĐ)
Double Diamond Director	Đạt 10 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.485.000.000 VNĐ)	7	60.000.000
Executive Director	Đạt 12 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	8	144.000.000
Gold Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 6 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.138.400.000 VNĐ)	9	180.000.000
Sapphire Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 9 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.207.600.000 VNĐ)	10	216.000.000
Diamond Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và toàn bộ 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 4.276.800.000 VNĐ)	11	252.000.000

Ưu đãi 2: Sau khi nhận Ưu đãi 1, nếu NPP tiếp tục duy trì tiếp doanh số chức danh đã mở ở Ưu đãi 1 trong vòng 6 tháng tiếp theo sau đó, NPP sẽ nhận được ưu đãi mỗi tháng như sau:

Chức danh NPP đã mở khi tham gia Ưu đãi 1	Doanh số mua hàng duy trì trên 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Ưu đãi (mỗi tháng) (VNĐ)
Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 10.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ); hoặc Doanh số nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và 01 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ)	4.000.000
Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 02 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 297.000.000 VNĐ)	8.000.000
Senior Gold Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 03 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 445.500.000 VNĐ)	12.000.000
Sapphire Director	Doanh số Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 59.400.000 VNĐ) và đạt 04 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 584.000.000 VNĐ)	16.000.000
Diamond Director	Đạt 06 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 891.000.000 VNĐ)	24.000.000
Senior Diamond Director	Đạt 08 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.188.000.000 VNĐ)	32.000.000
Double Diamond Director	Đạt 10 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.485.000.000 VNĐ)	40.000.000
Executive Director	Đạt 12 Nhánh 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	96.000.000
Gold Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 6 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.138.400.000 VNĐ)	120.000.000
Sapphire Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ) và 9 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.207.600.000 VNĐ)	144.000.000
Diamond Executive Director	Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 1.782.000.000 VNĐ)	168.000.000

Chức danh NPP đã mở khi tham gia Ưu đãi 1	Doanh số mua hàng duy trì trên 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)	Ưu đãi (mỗi tháng) (VNĐ)
	VNĐ) và toàn bộ 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP} (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 4.276.800.000 VNĐ)	
Lưu ý: - Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng Ưu đãi 2 đối với các tháng đạt điều kiện. Nghĩa là mỗi NPP tham gia có tối đa 6 lần (6 tháng) nhận Ưu đãi 2, tháng nào không đạt điều kiện xem như NPP không được nhận Ưu đãi 2 của tháng đó. - Mỗi NPP mở chức danh mới được phép tham gia 1 lần duy nhất chương trình này (Ưu đãi 1 và Ưu đãi 2) kể từ khi mở chức danh, nghĩa là khung thời gian khuyến mại của mỗi NPP tính trên 2 đợt nhận ưu đãi không quá 12 tháng liên tục gần nhất. NPP chọn thời điểm tham gia khác nhau có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024. - NPP tham gia và đạt điều kiện nhận Ưu đãi 1 chậm nhất là 31/12/2023, sau đó có 6 tháng để tham gia và nhận Ưu đãi 2		

Ghi chú và giải thích:

- “BP” là điểm kinh doanh, 1 BP tương đương với doanh số mua hàng khoảng 14.850 đồng
- “21%” còn gọi là “Nhánh 21%” là 1 Nhánh của NPP có doanh số từ 10.000 BP trở lên, tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 đồng
- “Nhóm cá nhân” của một NPP là Hệ thống của NPP đó, bao gồm Khách hàng VIP (nếu có) (nhưng không bao gồm Nhánh 21%)
- “Doanh số cá nhân” là doanh số mua Sản phẩm Oriflame của một NPP tích lũy trong một tháng (hay còn gọi là một chu kỳ Catalogue)

C. Thời điểm xét kết quả để trao tặng: Vào cuối mỗi đợt của chương trình kể từ khi NPP mở chức danh và hoàn thành các cam kết. NPP đạt đủ điều kiện được trao tặng vào tháng tiếp theo kể từ sau tháng xem xét kết quả để trao tặng.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN



Tổng Giám đốc
Hà Thị Quỳnh Trâm