

Số: President-2023

Hà Nội, ngày 21 tháng 12 năm 2022

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG HÀ NỘI

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam

Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh

Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826

Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 0302934253 Ext: 401 / 0904978349

Email: huyen.le@oriflame.com

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình khuyến mại Dành cho Chức Danh Giám Đốc Lãnh đạo độc lập (President Director)

2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Hà Nội

3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)

4. Thời gian khuyến mại: 01/01/2023 - 31/12/2024

Thời gian khuyến mại cho mỗi Nhà phân phối (NPP) là 12 tháng kể từ tháng đăng ký tham gia.

NPP đăng ký tham gia chương trình trong khoảng thời gian từ 01/01/2023 đến 31/12/2023.

NPP chọn thời điểm tham gia khác nhau có khung thời gian khuyến mại khác nhau nhưng không quá ngày 31/12/2024.

5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm Oriflame

Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):

6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Tiền mặt dưới hình thức chuyển khoản

7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối) đạt/đóng chức danh Giám đốc Lãnh đạo độc lập (President Director) trong khoảng thời gian từ 01/01/2023 đến 31/12/2023, và đăng ký tham gia chương trình này.

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có

9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 2.599.000.000 VNĐ (Hai tỷ năm trăm chín mươi chín triệu đồng)

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

Chương trình khuyến mại cam kết thực hiện đúng theo quy định của nghị định 40/2018/NĐ-CP và khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:



Handwritten signature in blue ink.

A. Điều kiện tham gia chương trình bao gồm:

1. Nhà phân phối (NPP) đóng chức danh (danh hiệu) Giám Đốc Lãnh đạo độc lập (President Director)
2. NPP đăng ký tham gia chương trình này trong vòng 05 ngày đầu tiên kể từ ngày chốt chức danh trên hệ thống (cuối tháng) và hạn chốt đăng ký là 31/12/2023.

B. Ưu đãi và điều kiện nhận ưu đãi như sau:

1. NPP được xem là đạt/ đóng chức danh (danh hiệu) Giám Đốc Lãnh đạo độc lập (President Director) như sau:

Chức danh	Doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue (mỗi tháng)
Giám Đốc Lãnh đạo độc lập (President Director) (NPP chỉ đóng chức danh khi doanh số mua hàng/ 1 kỳ catalogue phải duy trì trong 6 tháng (không cần liên tục) trong thời gian 12 tháng liên tiếp gần nhất)	1. Doanh số cá nhân tối thiểu 200 điểm BP (tương đương với doanh số mua hàng khoảng 2.970.000 VNĐ) 2. Có 12 nhánh thuộc Tầng thứ nhất đạt 21% (10.000 BP tương đương khoảng 148.500.000 VNĐ) và 9 trong số 12 nhánh này đạt điều kiện {đạt 02 Nhánh 21% và Nhóm cá nhân đạt ít nhất 4.000 BP (tương đương khoảng 59.400.000 VNĐ)} đồng thời 3 nhánh còn lại đạt điều kiện {có ít nhất 06 Nhánh 21%} (Tương ứng doanh số tối thiểu 7.662.600.000 VNĐ)

Ghi chú và giải thích:

- 1 kỳ Catalogue tương đương 1 tháng
 - “BP” là điểm kinh doanh, 1 BP tương đương với doanh số mua hàng khoảng 14.850 VNĐ
 - “Nhánh 21%” là 1 Nhánh của NPP có doanh số từ 10.000 BP trở lên, tương đương với doanh số mua hàng khoảng 148.500.000 VNĐ
 - “Doanh số cá nhân” là doanh số mua Sản phẩm Oriflame của một NPP tích lũy trong một tháng (hay còn gọi là một chu kỳ Catalogue)
 - Nhóm cá nhân là của một NPP là Hệ thống của NPP đó, bao gồm Khách hàng VIP (nếu có) (nhưng không bao gồm Nhánh 21%)
2. NPP đóng chức danh (danh hiệu) Giám Đốc Lãnh đạo độc lập (President Director) mới được tặng chi phí mua xe/ nhà/ căn hộ/ đất xây nhà/ chi phí xây nhà trị giá tối đa là 2.599.000.000 VNĐ (đã bao gồm các loại thuế (nếu có)).
 3. NPP có thể chọn mua xe/ nhà/ căn hộ/ đất xây nhà/ chi phí xây nhà với giá trị thấp hơn hoặc bằng giá trị nêu tại mục 1. Nếu NPP lựa chọn loại xe, loại bất động sản, hoặc chi phí xây dựng có giá trị cao hơn, thì sẽ tự chi trả phần chênh lệch.
 4. NPP tự chi trả toàn bộ các khoản phí và lệ phí (nếu có) để sở hữu tài sản từ chương trình theo quy định pháp luật.
 5. Mỗi NPP đạt chức danh mới này chỉ được tham gia chương trình 1 lần.
 6. NPP không được phép sửa đổi, chuyển nhượng hoặc bán loại hình, loại xe, loại bất động sản này trong vòng 36 tháng kể từ thời điểm công ty thanh toán chi phí mua xe/ nhà/ căn hộ/ đất xây nhà/ chi phí xây nhà. Và tháng trao tặng được tính là tháng đầu tiên trong vòng 36 tháng.

Lưu ý: Quà tặng ưu đãi nhận được từ chương trình khuyến mại hoàn toàn độc lập với chương trình trả thưởng, và NPP vẫn nhận được đầy đủ các quyền lợi từ chương trình trả thưởng.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN

Tổng Giám đốc


Hà Thị Quỳnh Trâm



