Mẫu số 01

CÔNG TY TNHH
ORIFLAME VIỆT NAM

Số: INV 2023

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

TP.Hồ Chí Minh, ngày 13 tháng 02 năm 2023

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam
Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh
Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826
Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 0904978349 hoặc 028-38451826 Ext: 401
Email: huyen.le@oriflame.com
Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:
1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình Nhân đôi thành công 2023
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: TP.Hồ Chí Minh
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
4. Thời gian khuyến mại: 20/02/2023 - 30/06/2023
5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm mang nhãn hiệu Oriflame theo Danh mục hàng hóa đính kèm
Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):
6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Bằng tiền thông qua chuyển khoản
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối), được cấp thẻ thành viên theo Điều 33 - Nghị định 40/2018/ND-CP, đáp ứng điều kiện nhận ưu đai của chương trình.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có
9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 680.000.000 đ (Sáu trăm tám mươi triệu đồng)
10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

- Công ty cam kết thực hiện đúng hạn mức thực hiện khuyến mại được quy định tại Điều 6 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
- Công ty cam kết không vi phạm điểm h khoản 1 Điều 5 Nghị định 40/2018/NĐ-CP.
- Công ty cam kết thực hiện khuyến mại theo điều 14, nghị định 81/2018/NĐ-CP "Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng"
- Công ty cam kết hạn mức tối đa về giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại đảm bảo giá trị vật chất dùng để khuyến mại cho một đơn vị hàng hóa, dịch vụ được khuyến mại không vượt quá 50% giá của đơn vị hàng hóa, dịch vụ được khuyến mại đó trước thời gian khuyến mại.

Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:
Nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình chỉ được chọn một trong hai chương trình để nhận thưởng vào mỗi tháng:

Chương trình	**Doanh số duy trì (mỗi tháng)**	**Quà tặng**
Chương trình 1	1. NPP mua đơn hàng khoảng 7.425.000 VNĐ; và 2. Có 01 NPP mới trong hệ thống (*theo điểm d, khoản 2.2, mục 2 - Kế hoạch trả thưởng của Công ty TNHH Oriflame Việt Nam được đăng ký và đăng tải trên website của Cục Cạnh tranh và Bảo vệ người tiêu dùng https://www.vcca.gov.vn/ (hoặc chi tiết vui lòng xem tệp đính kèm thông báo này)*) mua đơn hàng khoảng 3.341.250 VNĐ	500.000 VNĐ/ tháng
Chương trình 2	1. NPP mua đơn hàng khoảng 7.425.000 VNĐ; và 2. Có 02 NPP mới trong hệ thống (*theo điểm d, khoản 2.2, mục 2 - Kế hoạch trả thưởng của Công ty TNHH Oriflame Việt Nam được đăng ký và đăng tải trên website của Cục Cạnh tranh và Bảo vệ người tiêu dùng https://www.vcca.gov.vn/ (hoặc chi tiết vui lòng xem tệp đính kèm thông báo này)*) mua đơn hàng khoảng 3.341.250 VNĐ/ NPP	1.000.000 VNĐ/ tháng
Lưu ý: *- Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng đối với các tháng đạt điều kiện (doanh số duy trì)* *- Thời điểm nhận trao tặng: vào thời điểm chi trả của tháng sau.*		

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.
Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN
Tổng Giám đốc



Hà Thị Quỳnh Trâm

Mẫu số 01

CÔNG TY TNHH ORIFLAME VIỆT NAM	**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**
-------	**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**
Số: INV 2023	----------
	Hà Nội, ngày 21 tháng 12 năm 2022

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG HÀ NỘI

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam
Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh
Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826
Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 0904978349 hoặc 028-38451826 Ext: 401
Email: huyen.le@oriflame.com
Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:
1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình Nhân đôi thành công 2023
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Hà Nội
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP) (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
4. Thời gian khuyến mại: 01/02/2023 - 30/06/2023
5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm Oriflame
Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):
6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Bằng tiền thông qua chuyển khoản
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối), được cấp thẻ thành viên theo Điều 33 - Nghị định 40/2018/NĐ-CP, đáp ứng điều kiện nhận ưu dãi của chương trình.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có
9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 1.110.000.000 đ (Một tỷ một trăm mười triệu đồng)
10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:
Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:
Nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình chỉ được chọn một trong hai ưu đãi để nhận quà tặng vào mỗi tháng:

Ưu đãi	Doanh số duy trì (mỗi tháng)	Quà tặng
Ưu đãi 1	1. Doanh số cá nhân tối thiểu 500 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 7.425.000 VNĐ)*; và 2. Có đăng ký 01 NPP mới (được cấp thẻ thành viên trong vòng 30 ngày) vào hệ thống của mình và NPP mới này đạt	500.000 VNĐ/ tháng

	doanh số tối thiểu 225 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.341.250 VNĐ)*	
Ưu đãi 2	1. Doanh số cá nhân tối thiểu 500 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 7.425.000 VNĐ)*; và 2. Có đăng ký 02 NPP mới (được cấp thẻ thành viên trong vòng 30 ngày) vào hệ thống của mình và mỗi NPP mới này đạt doanh số tối thiểu tối thiểu 225 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.341.250 VNĐ)*	1.000.000 VNĐ/ tháng
Lưu ý: *- Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng đối với các tháng đạt điều kiện (doanh số duy trì).* *- Thời điểm nhận trao tặng: vào thời điểm chi trả của tháng sau.*		

Ghi chú và giải thích:

- *"BP" là điểm kinh doanh, 1 BP tương đương với doanh số mua hàng khoảng 14.850 VNĐ*
- *"Doanh số cá nhân" là doanh số mua Sản phẩm Oriflame của một NPP tích lũy trong một tháng (hay còn gọi là một tháng doanh số)*

- Công ty cam kết thực hiện đúng hạn mức thực hiện khuyến mại được quy định tại Điều 6 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)

- Công ty cam kết không vi phạm điểm h khoản 1 Điều 5 Nghị định 40/2018/NĐ-CP.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN

Tổng Giám đốc

M.S.D.N: 0302934253 - C.T.T.N.H.H - Q. PHÚ NHUẬN - T.P HỒ CHÍ MINH
CÔNG TY TNHH ORIFLAME VIỆT NAM

Hà Thị Quỳnh Trâm

Mẫu số 01

CÔNG TY TNHH ORIFLAME VIỆT NAM	**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**
-------	**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**
Số: INV 2023	----------
	Đà Nẵng, ngày 21 tháng 12 năm 2022

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG ĐÀ NẴNG

Tên thương nhân: Công ty TNHH Oriflame Việt Nam
Địa chỉ trụ sở chính: 100-102 đường Nguyễn Văn Trỗi, Phường 08, Quận Phú Nhuận, Thành phố Hồ Chí Minh
Mã số thuế: 0302934253 Điện thoại: 028 38451826
Người liên hệ: Lê Thị Minh Huyền Điện thoại: 0904978349 hoặc 028-38451826 Ext: 401
Email: huyen.le@oriflame.com
Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Công ty TNHH Oriflame Việt Nam thông báo chương trình khuyến mại như sau:
1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình Nhân đôi thành công 2023
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Đà Nẵng
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên, theo đó việc tặng thưởng cho khách hàng căn cứ trên số lượng hoặc trị giá mua hàng hóa, dịch vụ mà khách hàng thực hiện được thể hiện dưới hình thức mã số khách hàng (còn được gọi là mã số Nhà phân phối) ghi nhận sự mua hàng hóa, đơn đặt hàng của khách hàng (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP) (Điều 14 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)
4. Thời gian khuyến mại: 01/02/2023 - 30/06/2023
5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Sản phẩm Oriflame
Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):
6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Bằng tiền thông qua chuyển khoản
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Người tham gia bán hàng đa cấp (gọi tắt là Nhà phân phối), được cấp thẻ thành viên theo Điều 33 - Nghị định 40/2018/NĐ-CP, đáp ứng điều kiện nhận ưu đãi của chương trình.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Không có
9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 160.000.000 đ (Một trăm sáu mươi triệu đồng)
10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:
Chương trình khuyến mại theo khoản 1, điều 4, nghị định 81/2018/NĐ-CP: "thực hiện khuyến mại theo mô hình đa cấp, trong đó đối tượng khuyến mại gồm nhiều cấp, nhiều nhánh, người trước được hưởng lợi ích từ việc mua hàng của người sau" có nội dung như sau:
Nhà phân phối (NPP) đăng ký tham gia chương trình chỉ được chọn một trong hai ưu đãi để nhận quà tặng vào mỗi tháng:

Ưu đãi	Doanh số duy trì (mỗi tháng)	Quà tặng
Ưu đãi 1	1. Doanh số cá nhân tối thiểu 500 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 7.425.000 VNĐ)*; và 2. Có đăng ký 01 NPP mới (được cấp thẻ thành viên trong vòng 30 ngày) vào hệ thống của mình và NPP mới này đạt	500.000 VNĐ/ tháng

	doanh số tối thiểu 225 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.341.250 VNĐ)*	
Ưu đãi 2	1. Doanh số cá nhân tối thiểu 500 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 7.425.000 VNĐ)*; và 2. Có đăng ký 02 NPP mới (được cấp thẻ thành viên trong vòng 30 ngày) vào hệ thống của mình và mỗi NPP mới này đạt doanh số tối thiểu tối thiểu 225 điểm BP *(tương đương với doanh số mua hàng khoảng 3.341.250 VNĐ)*	1.000.000 VNĐ/ tháng
Lưu ý: *- Thời điểm xét kết quả để trao tặng: vào cuối mỗi tháng của chương trình, và chỉ trao tặng đối với các tháng đạt điều kiện (doanh số duy trì).* *- Thời điểm nhận trao tặng: vào thời điểm chi trả của tháng sau.*		

Ghi chú và giải thích:

- *"BP" là điểm kinh doanh, 1 BP tương đương với doanh số mua hàng khoảng 14.850 VNĐ*
- *"Doanh số cá nhân" là doanh số mua Sản phẩm Oriflame của một NPP tích lũy trong một tháng (hay còn gọi là một tháng doanh số)*

- Công ty cam kết thực hiện đúng hạn mức thực hiện khuyến mại được quy định tại Điều 6 Nghị định 81/2018/NĐ-CP)

- Công ty cam kết không vi phạm điểm h khoản 1 Điều 5 Nghị định 40/2018/NĐ-CP.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm)): không có.

Công ty chúng tôi cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN

Tổng Giám đốc

M.S.D.N: 0302934253 CÔNG TY TNHH ORIFLAME VIỆT NAM Q. PHÚ NHUẬN - T.P HỒ CHÍ MINH

Hà Thị Quỳnh Trâm